

予算に対する実績 一目瞭然

売上予測を日ごと、曜日ごとなど、自由に設定できます。

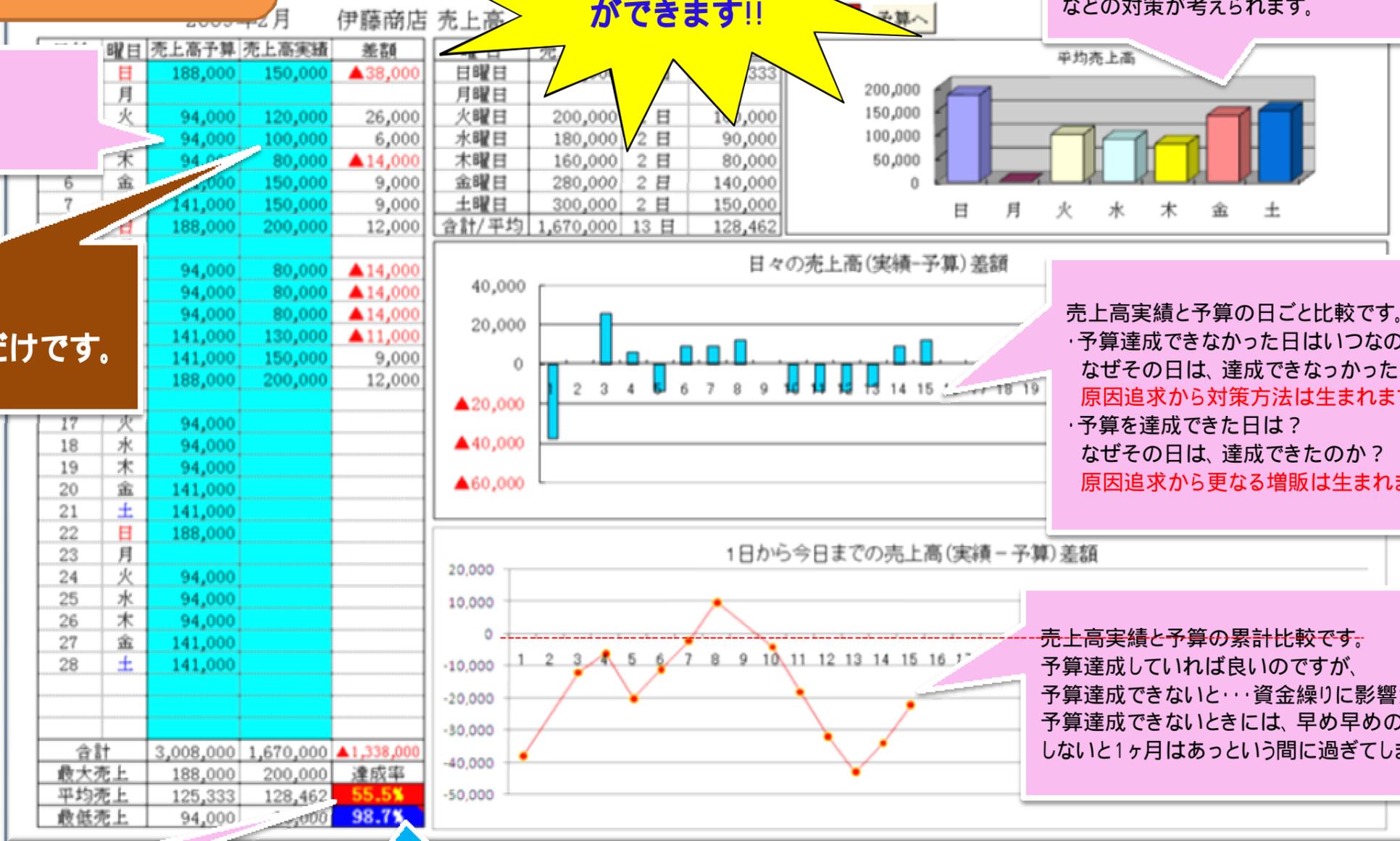
日々の売上を入力するだけです。

月額目標に対する達成率

今日までの売上目標に対する達成率です。
 ・100%以上だと、目標を達成しています。
 ・100%未満だと、目標値に達していません。・・・何らかの対策をしないと危険です。

先手先手の対策
ができます!!

曜日ごとの平均売上が把握できます。
 ・日曜日の売上をもっと伸ばすには？
 ・木曜日の売上を平日平均にするためには？
 などの対策が考えられます。



売上高実績と予算の日ごと比較です。
 ・予算達成できなかった日はいつなのか？
 なぜその日は、達成できなかったのか？
原因追求から対策方法は生まれます。
 ・予算を達成できた日は？
 なぜその日は、達成できたのか？
原因追求から更なる増販は生まれます。

売上高実績と予算の累計比較です。
 予算達成していれば良いのですが、
 予算達成できないと・・・資金繰りに影響がでます。
 予算達成できないときには、**早め早めの対策を**
 しないと1ヶ月はあっという間に過ぎてしまいます。